

## Business Manager (H/F)

### Description

**Rattaché et accompagné par le Responsable Commercial, vos missions :**

- Prospection / chasse et élevage de comptes
- Détection des besoins jusqu'à la signature du contrat
- Travailler en binôme avec les équipes métiers afin de construire des propositions commerciales pertinentes
- Vendre les services de la société auprès de clients grands comptes
- Rédaction de propositions commerciales en autonomie

### Qualifications

**Nous recherchons avant tout une personnalité avec une forte fibre commerciale qui aime le contact humain et le travail en équipe.**

**Vous avez :**

- Une bonne maîtrise de tout le cycle commercial
- Au moins 3 ans d'expérience en tant que commercial grands comptes et/ou ETI dans le domaine du digital (agence média, ESN, cabinet de conseil,...)
- De solides connaissances du monde du digital et du marketing digital
- Un niveau d'anglais professionnel (lu, écrit, parlé)

**Vous êtes :**

- Un commercial dans l'âme
- Dynamique
- Pro-actif

### Avantages du poste

- Bonne ambiance
- Concours de cuisine / bataille de nerfs
- Team Building (salle de réalité virtuelle, escape game, etc...)
- Rémunération attractive et variable dé plafonnée
- Vue sur la Tour Eiffel

### Pour postuler

**Envoyez votre CV + lettre de motivation à : [recrutement@waisso.com](mailto:recrutement@waisso.com)**

**Organisme employeur**  
WAISSO SAS

**Type de poste**  
Temps plein

**Date de début du poste**  
Dès que possible

**Durée du contrat**  
CDI

**Secteur**  
Commercial

**Lieu du poste**  
6 Rue Galilée, 75116, Paris  
Télétravail possible