

Account Executive (H/F)

Avantages du poste

Rejoignez une agence qui place l'humain au cœur de sa réussite !

Depuis 2003, **Waisso**, agence de marketing digital située à Paris, accompagne ses clients dans leurs stratégies digitales B2C et B2B en s'appuyant sur quatre piliers : Acquisition Digitale, CRM, Data, et création de contenu.

Notre ADN ?

- Une agence à taille humaine où bienveillance, esprit d'équipe et innovation sont nos maîtres-mots.
- Une équipe de **70 collaborateurs passionnés**, experts en technologies et marketing digital, évoluant dans un contexte international à forte croissance.

Vous recherchez un environnement où la **collaboration** et la **créativité** riment avec **bien-être au travail** ? Vous êtes au bon endroit !

Pourquoi rejoindre Waisso ?

- **Note de 4,6/5** dans l'enquête *Happy at Work*.
- **Index égalité femmes-hommes de 87/100.**
- Equilibre vie pro / vie perso.
- **Formation continue** pour booster vos compétences.
- Moments de convivialité réguliers : team buildings, événements festifs...
- Avantages sociaux attractifs :

- Carte tickets restaurant
- Prime de participation
- Comité Social et Économique (CSE)

Description

Votre rôle : au cœur de la relation client et du succès des projets.

En tant que **Business Manager**, vous jouerez un rôle clé dans la croissance de l'entreprise et la satisfaction de nos clients grands comptes.

Vos principales missions :

- **Prospection et développement commercial** : chasse de nouveaux comptes et fidélisation des clients existants.
- **Détection des besoins** et négociation jusqu'à la signature du contrat.
- Collaboration avec les équipes métiers pour co-construire des **propositions commerciales sur-mesure.**
- Promotion des services Waisso auprès des clients grands comptes.
- **Rédaction et présentation des propositions commerciales** de manière autonome.

Qualifications

Votre profil : une personnalité avant tout

Nous recherchons **un(e) chasseur(-se)** passionné(e) par la relation client, doté(e)

Organisme employeur
WAISSO SAS

Type de poste
Temps plein

Date de début du poste
Dès que possible

Durée du contrat
CDI

Secteur
Commerce

Lieu du poste
6 rue Galilée, 75116, Paris

Date de publication
16 juin 2026

d'une forte fibre commerciale et d'un véritable goût pour le travail en équipe.

Vos atouts :

- Maîtrise complète du cycle commercial.

- Expérience de **5 ans minimum** dans une fonction commerciale grands comptes/ETI, idéalement dans le digital (agence média, ESN, cabinet de conseil...).

- Niveau d'anglais professionnel (écrit, lu, parlé).
- Solides connaissances en **marketing digital et data** :
 - Acquisition Digitale (SEO, SEA, etc.).
 - Marketing automation.
 - Data Web (CRO, Analytics, etc.).

Votre mission : raconter les bonnes histoires

Chez Waisso, notre métier est de transmettre les messages justes. À vous de débiter le récit auprès de nos prospects et de les embarquer dans notre univers.

Contacts

Prêt(e) à écrire votre propre chapitre avec nous ?

Envoyez votre CV + lettre de motivation à : recrutement@waisso.com