

Consultant Acquisition Digitale (H/F)

Description

Vous rêvez de polyvalence ?

Quand vous entendez leviers marketing, vous pensez de suite au SEA, SEO, Social Ads, Programmatique, Display, Retargeting, Affiliation et j'en passe ?

Rejoignez notre pôle Acquisition ! Au contact direct des clients, vous évoluerez sur l'ensemble des canaux liés à l'acquisition de manière à devenir autonome.

Formé(e) à diverses solutions parmi les plus challengeantes du marché, vous participez à la génération de lead et prenez en charge l'animation d'un portefeuille clients tout en ayant un rôle de conseil important.

Soutenu(e) par votre manager au quotidien, vos missions seront les suivantes :

- Définition de la stratégie d'acquisition digitale et missions de conseil
- Suivi quotidien et l'optimisation des campagnes d'acquisition de trafic.
- Accompagnement d'un portefeuille et de la relation des clients nationaux ou internationaux
- Participation à l'amélioration des process et de la démarche d'accompagnement des clients.

Qualifications

Votre profil :

- De formation Bac+3 minimum
- Expérience significative de 3 ans minimum à un poste similaire
- Maîtrise des outils de gestion de campagnes : Google Adwords, Facebook Ads, outils de web-analyse (Google Analytics) et de trafficking. Leur certification est un plus
- Connaissance du SEA, SEO, etc...tant sur des problématiques e-commerce que de génération de leads

Avantages du poste

- Bonne ambiance
- Concours de cuisine / bataille de nerfs
- Team Building (salle de réalité virtuelle, escape game, etc.)
- Rémunération attractive et variable dé plafonnée
- Vue sur la Tour Eiffel

Pour postuler

Envoyez votre CV + lettre de motivation à : recrutement@waisso.com

Organisme employeur
WAISSO SAS

Type de poste
Temps plein

Date de début du poste
Dès que possible

Durée du contrat
CDI

Secteur
Acquisition Digitale

Lieu du poste
6 Rue Galilée, 75116, Paris
Télétravail possible